

Spis treści

Wprowadzenie	7
1 Nie ma łatwiejszej drogi do sukcesu niż franczyza	11
2 Plusy i minusy franczyzy	25
Różne typy franczyzy 34; Za i przeciw 40	
3 Czy są jakieś pytania?	63
Podsumowanie autoanalizy charakterologicznej 75	
4 Poszukiwanie idealnego partnera	77
Inne źródła informacji 86; Czy stać Cię na wybraną franczyzę i co otrzymasz w zamian? 88; Czy mam wszystko, czego potrzeba? 93	
5 Dokonuj właściwych wyborów	95
Przyjrzyj się temu, co widzisz 98; Lista pytań 107	
6 Blisko, bliżej... poproś o pomoc	113
Lepiej nie zgadywać 125; Eksperci 127; Najczęstsze problemy 133	
7 Składanie podpisu	135
Rozwiązanie umowy 146; Czego Ty, a najlepiej Twój prawnik, musicie musicie dopilnować w umowie francyzowej? 149	

8 Rozbijamy bank	151
Kredytobiorca, czyli Ty 155; Kwota, którą musisz pożyczyć 156; Rodzaj przedsięwzięcia 156; Rodzaj kredytu 157; Spłata kredytu 158; Zabezpieczenie 158; Biznesplan 159; Rozmowa 166; Odśłoń się, czyli czego będzie chciał się od Ciebie dowiedzieć menedżer banku 170	
9 Panie przodem	173
Kilka przydatnych adresów dla kobiet 186	
10 Poradnik małżeński	187
A Przydatne adresy	207
B Wskazówki dotyczące sprzedaży	209
Skorowidz	215