

Wstęp	8
Rozdział I. Stosunki umowne Wspólnot Europejskich z krajami trzecimi	13
1. Rodzaje umów stowarzyszeniowych	13
1.1. Podstawy prawne zawierania umów o stowarzyszeniu przez WE z krajami trzecimi	15
1.2. Umowy o stowarzyszeniu krajów trzecich ze Wspólnotami Europejskimi	15
1.2.1. Umowy o stowarzyszeniu obszarów zależnych od krajów członkowskich Wspólnot	15
1.2.2. Umowy o stowarzyszeniu krajów rozwijających się	17
1.2.3. Umowy o stowarzyszeniu krajów europejskich ze Wspólnotami Europejskimi	22
1.2.3.1. Umowy stowarzyszeniowe krajów europejskich z opcją ich przyszłego przystąpienia	22
1.3. Umowy specjalne z krajami trzecimi	28
1.4. Współpraca EWG – EFTA	29
1.5. Umowy z krajami Europy Środkowo-Wschodniej i krajami byłego ZSRR	31
1.5.1. Układy Europejskie	33
1.5.2. Pozostałe umowy zawarte z krajami Europy Środkowo-Wschodniej i WNP	34
2. Układ Europejski o Stowarzyszeniu Polski z EWG	35
2.1. Stosunki handlowe Polski z EWG do 1989 r.	35
2.2. Stosunki handlowe Polski z EWG w latach 1989–1992	36
2.3. Umowa przejściowa – postanowienia ogólne	38
2.4. Umowa przejściowa – zasady dotyczące handlu pomiędzy Polską a Wspólnotą Europejską	40
2.4.1. Liberalizacja handlu wyrobami przemysłowymi	40
2.4.1.1. Eksport z Polski do Wspólnoty – najważniejsze zasady	40
2.4.1.2. Import do Polski ze Wspólnoty – najważniejsze zasady	42
2.4.2. Zasady wzajemnego handlu produktami wrażliwymi	44
2.4.2.1. Produkty włókiennicze i odzieżowe	44
2.4.2.2. Produkty stalowe i węglowe objęte postanowieniami traktatu założycielskiego Europejskiej Wspólnoty Węgla i Stali	45
2.4.3. Zasady handlu produktami rolnymi pomiędzy Polską a Wspólnotą Europejską	46
2.4.4. Zasady handlu produktami rybołówstwa	49

2.4.5. Modyfikacja zasad handlu pomiędzy Polską i Unią Europejską na mocy protokołu dodatkowego	49
2.5. Reguły pochodzenia towarów	50
2.6. Układ Europejski ustanawiający stowarzyszenie pomiędzy Polską a EWG	52
2.6.1. Dialog polityczny między Wspólnotą Europejską a Polską	53
2.7. Układ Europejski – aspekty pozahandlowe	53
2.7.1. Przepływ pracowników, zakładanie przedsiębiorstw, świadczenie usług	53
2.7.2. Płatności, kapitał, konkurencja i inne postanowienia dotyczące gospodarki; zbliżenie przepisów prawnych	54
2.8. Współpraca gospodarcza	57
2.9. Współpraca kulturalna.	58
2.10. Współpraca finansowa	58
Rozdział II. Poprzednie rozszerzenia Wspólnot Europejskich	60
1. Efekty pierwszego etapu integracji EWG.	64
2. Pierwsze rozszerzenie EWG	66
3. EWG przed drugim rozszerzeniem	70
4. Drugie rozszerzenie EWG	71
5. Kierunki rozwoju EWG w latach osiemdziesiątych	74
6. Trzecie rozszerzenie Wspólnot Europejskich.	76
7. „Ciche” rozszerzenie Wspólnot Europejskich	82
7.1. Konsekwencje integracji dla gospodarki byłej NRD	85
8. Realizacja koncepcji utworzenia Unii Ekonomicznej, Politycznej i Walutowej	89
9. Czwarte rozszerzenie Unii Europejskiej	96
Rozdział III. Wschodnie rozszerzenie Unii Europejskiej	100
1. Wewnątrzunijne uwarunkowania przyszłego rozszerzenia Unii Europejskiej	100
2. Specyfika wschodniego rozszerzenia UE.	109
3. Procedura akcesji do Unii Europejskiej.	116
3.1. Zasady akcesji w świetle traktatu z Maastricht	116
3.2. Procedura akcesyjna krajów Europy Środkowo-Wschodniej.	122
3.2.1. Opinie Komisji Europejskiej na temat wniosków o członkostwo w Unii Europejskiej, przedstawionych przez kraje kandydujące Europy Środkowo-Wschodniej	122
3.2.2. Przegląd legislacji wspólnotowej pod kątem stanu jej wdrożenia w krajach stowarzyszonych	139
3.2.3. Zakres i ocena dostosowywania prawa polskiego do wymogów Unii Europejskiej	140
3.2.4. Proceduralne aspekty negocjacji akcesyjnych	150
3.3. Ocena zdolności przyjęcia przez Polskę kryteriów konwergencji z Maastricht	155
Rozdział IV. Analiza przygotowania Polski do funkcjonowania w Unii Europejskiej	159
1. Przygotowanie Polski do uczestnictwa w I filarze	159
1.1. Analiza konkurencyjności polskiego handlu na rynku Unii Europejskiej	159
1.2. Rolnictwo polskie w aspekcie integracji z Unią Europejską	174
1.2.1. Znaczenie rolnictwa w gospodarce polskiej i wybranych krajach europejskich	174
1.2.2. Analiza porównawcza poziomów rozwoju rolnictwa w Polsce i UE.	186
1.2.3. Podstawowe zasady ochrony rynków rolnych w Unii Europejskiej	190
1.2.4. Bariery w polskim eksporcie rolnym na rynek Unii Europejskiej	193
1.2.5. Analiza konkurencyjności polskiego eksportu rolno-spożywczego na rynek Unii Europejskiej.	196
1.2.6. Analiza SWOT polskiego eksportu rolnego do UE	200
1.2.7. Kierunki procesów dostosowawczych w polskim rolnictwie	201

1.2.7.1. Sfery dostosowań polskiego rolnictwa do warunków Unii Europejskiej	204
1.2.7.2. Przekształcenia strukturalne polskiego rolnictwa	207
1.2.8. Wsparcie finansowe procesów dostosowawczych polskiego rolnictwa	210
1.2.8.1. Wielkość dotychczasowej pomocy finansowej dla polskiego rolnictwa	212
1.3. Wpływ bezpośrednich inwestycji zagranicznych na gospodarkę Polski	213
1.4. Swobodny przepływ siły roboczej	219
1.5. Program Pomocy Finansowej Państwom Europy Środkowo-Wschodniej – PHARE	225
1.5.1. Pomoc dla Polski w ramach funduszu PHARE.	231
2. Współpraca Polski z Unią Europejską w ramach II filaru	237
3. Przygotowanie Polski do realizacji współpracy w ramach III filaru	250
Literatura	259
Spis rysunków i schematów	274
Spis tablic	275