Spis treści

od	ziękowania	11
Vst	ęp	13
1.	Określanie strategii	15
	Jakie są cechy charakterystyczne skutecznej strategii?	
	innym?	
	Dlaczego sukcesy i porażki innych organizacji są istotne?	
2.	Rozwijanie zasobów	43
	Które zasoby firmy wiążą się z przewagą konkurencyjną?	45
	Jak wygląda tworzenie i utrzymywanie zasobów konkurencyjnych?	
	Jakie rodzaje ryzyka wiążą się z akumulacją zasobów?	
	Zarządzanie strategiczne akumulacją i wykorzystywaniem zasobów	
	Wnioski dla strategów	68
3.	Obsługa klientów	75
	Dlaczego relacja z klientem zyskuje na znaczeniu?	78
	Co to jest "mentalność usługowa"?	85
	Jakie są wskazówki dotyczące modelu biznesowego bazującego na klientach?	90
	W jaki sposób firmy gromadzą dane służące identyfikacji i analizie klientów?	
	Czy można przecenić znaczenie relacji z klientem?	102
	Wnioski dla strategów	105
4.	Poszukiwanie szans	112
	Jakie są sygnały, że można wykorzystać szansę?	114
	Jak przebiega wykorzystywanie szans?	121
	Czym różni się przedsiębiorczość w małej firmie i w korporacji?	130
	Czy rozwiązaniem jest działanie na dwa fronty?	139
	Wnioski dla strategów	141

8 Spis treści

5.	Konkurowanie z rywalami	149
	Czym różnią się od siebie otoczenia konkurencyjne?	151
	Co wpływa na potencjał zysku w poszczególnych otoczeniach?	
	Jak siły makro wpływają na ewolucję warunków konkurencyjnych?	162
	Jak asymetrie tłumaczą przewagę konkurencyjną?	
	Jakie strategie generyczne służą osiągnięciu przewagi konkurencyjnej?	
	Czym cechuje się hiperkonkurencja?	
	Kiedy rywale współpracują?	
	Wnioski dla strategów	182
6.	Określanie modelu biznesowego	190
	Jakie są powszechnie spotykane modele biznesowe?	192
	Jak analiza łańcucha wartości może się przysłużyć zmianie strategicznej?	
	Jak można wykorzystać cykl życia jako źródło pomysłów dotyczących modelu	
	biznesowego?	
	Czego można się nauczyć od konkurencji, klientów i innych podmiotów?	
	Jaka jest różnica między planami i modelami biznesowymi?	
	Wnioski dla strategów	224
7.	Analizowanie strategii korporacyjnej	232
	W jaki sposób stratedzy starają się zapewnić przedsiębiorstwu wzrost?	235
	Jakie są sposoby realizowania transakcji gospodarczych między firmami?	239
	Czy dywersyfikacja może się przysłużyć wykorzystaniu głównych obszarów	
	kompetencji?	
	Kiedy sojusze prowadzą do uczenia się?	
	Wnioski dla strategów	263
8.	Myślenie globalne	271
	Jakie są wady i zalety dywersyfikacji międzynarodowej?	273
	Jak ekspansja międzynarodowa może zwiększyć przewagę konkurencyjną?	275
	Jakie są alternatywne strategie ekspansji międzynarodowej?	281
	Jakie są alternatywne metody wejścia na rynek?	
	Jakie są istotne różnice międzykulturowe?	
	Wnioski dla strategów	297
9.	Odpowiedzialne postępowanie	303
	Czym charakteryzuje się zrównoważona strategia?	306
	Jak zmieniają się standardy nadzoru właścicielskiego?	
	Jakie siły wewnętrzne sprzyjają odpowiedzialności społecznej?	
	Jakie czynniki nasilają dylematy etyczne?	
	Wnioski dla strategów	331

10.	Dbanie o realizację strategii	338
	W jaki sposób realizacja strategii może zaspokajać rosnącą potrzebę	
	elastyczności?	341
	Jakim zmianom ulega planowanie strategiczne?	352
	Jakie są sposoby doskonalenia efektywności poszczególnych pracowników i jednostek?	356
	Wnioski dla strategów	
11.	Zarządzanie wiedzą	369
	Dlaczego wiedza jest coraz ważniejszym źródłem trwałej przewagi	
	konkurencyjnej?	
	Co charakteryzuje wiedzę potrzebną firmom?	375
	W jaki sposób stratedzy zarządzają wiedzą i wykorzystują ją?	380
	Przechowywanie wiedzy	386
	W jaki sposób systemy organizacyjne wpływają na zarządzanie wiedzą?	391
	Jakie są najważniejsze zewnętrzne źródła wiedzy?	395
	Wnioski dla strategów	402
12.	Zapewnianie przywództwa	411
	Jak współcześnie definiuje się przywództwo?	413
	Jakie są najważniejsze działania podejmowane przez liderów strategicznych?	
	Jak tworzy się efektywne organizacje i zapewnia ciągłość ich wyników?	426
	Wnioski dla strategów	432
13.	Tworzenie osobistych strategii	442
	Jakie trendy oddziałują na przyszłe możliwości zatrudnienia?	443
	Jakim zmianom ulega relacja zatrudnienia?	450
	Jakie są najważniejsze elementy planowania kariery?	455
	Dlaczego należy dbać o równowagę między życiem prywatnym	
	a zawodowym?	461
	Wnioski dla strategów	464
Inde	eks	469