

SPIS TREŚCI

WYKAZ UŻYWANYCH SKRÓTÓW	9
WSTĘP	13
ROZDZIAŁ I	
WSPÓŁPRACA NA FORUM INSTYTUCJI MIĘDZYNARODOWYCH. ISTOTA, ZAKRES I EWOLUCJA POJĘCIA W TEORIACH STOSUNKÓW MIĘDZYNARODOWYCH	17
1. Wprowadzenie	17
2. Podejście systemowe w badaniu zjawiska współpracy międzynarodowej	20
3. Uwarunkowania współpracy międzynarodowej	22
3.1. Racjonalność i egoizm aktorów międzynarodowych	25
3.2. Koncepcja tzw. dylematu więźnia	28
3.3. Teoria zbiorowego działania	31
3.4. Suwerenność	33
4. Pojęcie współpracy w międzynarodowej ekonomii politycznej	37
5. Formy i rodzaje współpracy międzynarodowej	41
5.1. Reżim międzynarodowy	44
5.2. Teoria funkcjonalna reżimów międzynarodowych	46
6. Współpraca międzynarodowa w warunkach hegemonii	51
6.1. Powstanie i utrzymanie instytucji międzynarodowych w warunkach hegemonicznej współpracy	55
6.2. Współpraca w posthegemonicznym międzynarodowym systemie handlowym	56
7. Podsumowanie	58
ROZDZIAŁ II	
MULTILATERALIZM I REGIONALIZM W POLITYCE HANDLOWEJ UNII EUROPEJSKIEJ I STANÓW ZJEDNOCZONYCH	61
1. Wprowadzenie	61
2. Znaczenie artykułu XXIV GATT dla rozwoju regionalizmu	62
3. Wspólna polityka handlowa	68
3.1. Członkostwo Wspólnoty Europejskiej w WTO	74
3.2. Unilateralny wymiar wspólnej polityki handlowej	76
3.3. Wymiar multilateralny wspólnej polityki handlowej	80
3.4. Wymiar bilateralny i regionalny wspólnej polityki handlowej	82

4. Polityka handlowa Stanów Zjednoczonych	93
4.1. Mechanizm tzw. szybkiej ścieżki legislacyjnej	95
4.2. Unilateralizm w polityce handlowej Stanów Zjednoczonych	100
4.3. Multilateralny wymiar polityki handlowej Stanów Zjednoczonych	108
4.4. Wymiar bilateralny i regionalny polityki handlowej Stanów Zjednoczonych	111
5. Podsumowanie	120

ROZDZIAŁ III

DWUSTRONNE STOSUNKI HANDLOWE MIĘDZY UNIĄ EUROPEJSKĄ I STANAMI ZJEDNOCZONYMI W ŚWIELE ICH ZOBOWIĄZAŃ W WTO 123

1. Wprowadzenie	123
2. Instytucjonalizacja transatlantyckich stosunków gospodarczych	124
2.1. Deklaracja Transatlantycka	125
2.2. Nowa Agenda Transatlantycka	127
2.3. Transatlantycki Dialog Biznesu	131
3. Transatlantycka strefa wolnego handlu	134
4. Nowy rynek transatlantycki	140
4.1. Multilateralny wymiar nowego rynku transatlantyckiego	145
5. Transatlantyckie Partnerstwo Gospodarcze	147
5.1. Transatlantycka współpraca regulacyjna	152
5.2. Rezultaty dwustronnej współpracy regulacyjnej	154
6. Podsumowanie	158

ROZDZIAŁ IV

UNIA EUROPEJSKA I STANY ZJEDNOCZONE W MECHANIZMIE ROZSTRZYGANIA SPORÓW WTO 161

1. Wprowadzenie	161
2. Zasady działania mechanizmu rozwiązywania sporów WTO	162
3. Rola UE i USA w reformie mechanizmu rozwiązywania sporów GATT i WTO	171
4. Uczestnictwo UE i USA w mechanizmie rozwiązywania sporów WTO	175
4.1. Zakres przedmiotowy sporów	179
4.2. Klasyfikacja sporów handlowych między UE i USA	182
4.2.1. Spór o banany	186
4.2.2. Spór dotyczący korporacji sprzedaży zagranicznych	190
4.2.3. Spór o stal	194
4.2.4. Spór dotyczący przemysłu lotniczego	197
4.2.5. Spór dotyczący hormonów wzrostu w mięsie wołowym	200
4.2.6. Spór dotyczący organizmów genetycznie modyfikowanych	204
4.2.7. Spór dotyczący ustaw o charakterze eksterytorialnym	208
5. Podsumowanie	212

ROZDZIAŁ V

UNIA EUROPEJSKA I STANY ZJEDNOCZONE W NEGOCJACJACH WTO	215
1. Wprowadzenie	215
2. Strategie negocjacyjne UE i USA	216
3. Model klubu	221
4. Rola UE i USA w rundach negocjacyjnych GATT i WTO	228
4.1. Runda urugwajska	229
4.2. „Runda milenijna” z Seattle	239
4.3. Runda z Doha	243
4.3.1. Spotkanie ministerialne w Cancún	246
4.3.2. Spotkanie ministerialne w Hongkongu	250
4.3.3. Negocjacje w Genewie	252
5. Podsumowanie	258
ZAKOŃCZENIE	261
BIBLIOGRAFIA	265
Dokumenty i raporty	265
Przemówienia	267
Artykuły	278
Adresy internetowe	279
Źródła rządowe	279
Źródła pozarządowe	280
Czasopisma i periodyki	281
SPIS RYSUNKÓW	282
SPIS TABEL	283