

- O autorze
- Wprowadzenie
 - Geneza modelu Lean Startup
 - Metoda Lean Startup
 - Dlaczego startupy ponoszą porażki?
 - Sposób organizacji materiału
 - Drugie stulecie zarządzania
- Część I Wizja
 - 1 Start
 - Zarządzanie przedsiębiorcze
 - Korzenie ruchu Lean Startup
 - 2 Definicje
 - Kim tak dokładnie jest przedsiębiorca?
 - Skoro jestem przedsiębiorcą, to jak zdefiniować startup?
 - SnapTax
 - Lean Startup w siedem tysięcy osób
 - 3 Proces uczenia się
 - Proces weryfikowanego uczenia się w IMVU
 - Genialna strategia
 - Sześć miesięcy do premiery rynkowej
 - Premiera rynkowa
 - Rozmowy z klientami
 - Cała moja praca do kosza
 - Wartość a marnotrawstwo
 - Gdzie szukać potwierdzenia?
 - Śmiałość towarzysząca zeru
 - Wnioski IMVU i nie tylko
 - 4 Eksperymenty
 - Od alchemii do nauki
 - Mierz wysoko, zacznij jednak od małych kroków
 - Chcesz osiągnąć trwałe zmiany? Natychmiast rozpocznij eksperymenty
 - Podział
 - Eksperyment jako produkt
 - Village Laundry Services
 - Lean Startup w sektorze publicznym?
- Część II Kierunek
 - Od wizji do nadawania kierunku
 - 5 Akt wiary

- Strategia opiera się na założeniach
- Wzorce i antywzorce
- Nie tylko "we właściwym miejscu we właściwym czasie"
- Wartość i wzrost
- Genchi genbutsu
- W teren!
- Projekt i archetyp klienta
- Paraliż analityczny
- 6 Testy
 - Dlaczego pierwsze wersje produktu nie muszą być doskonałe
 - Minimalnie satysfakcjonujący produkt wideo
 - Minimalnie satysfakcjonujący produkt concierge
 - Nie zwracaj uwagi na osiem osób siedzących za kulisami
 - Znaczenie projektu i jakości dla MVP
 - Przeszkody na drodze do zbudowania MVP
 - Od MVP do księgowości innowacyjnej
- 7 Pomiary
 - W jaki sposób coś tak pozornie nudnego jak księgowość może odmienić Twoje życie?
 - Model odpowiedzialności, który sprawdza się we wszystkich branżach
 - Zasady księgowości innowacyjnej trzy cele pośrednie związane z procesem uczenia się
 - Definiowanie punktu odniesienia
 - Strojanie motoru wzrostu
 - Zwrot albo trwanie
 - Księgowość innowacyjna w IMVU
 - Doskonalenie produktu za pięć dolarów dziennie
 - Analiza kohortowa
 - Optymalizacja a proces uczenia się
 - Złudne wskaźniki słowo przestrogi
 - Wskaźniki praktyczne a złudne wskaźniki
 - Kohorty i testy podziału
 - Kanban
 - Diagram pracy kanban z podziałem na etapy
 - Testowanie hipotez w Grockit
 - Trzy "P" i ich znaczenie
 - Praktyczność
 - Przystępność
 - Przejrzystość
- 8 Zwrot (albo trwanie)

- Księgowość innowacyjna umożliwia szybsze wykonywanie zwrotów
- Długość pasa startowego startupu zależy od tego, ile zwrotów startup może jeszcze wykonać
- Zwrot wymaga odwagi
- Zebranie w sprawie zwrotu lub trwania
- Brak zwrotu
- Klasyfikacja zwrotów
- Zwrot zbliżający
- Zwrot oddalający
- Zwrot ku segmentowi klientów
- Zwrot ku potrzebom klientów
- Zwrot platformowy
- Zwrot ku nowej architekturze biznesowej
- Zwrot ku wartości
- Zwrot ku motorowi wzrostu
- Zwrot ku kanałowi
- Zwrot technologiczny
- Zwrot jest hipotezą dotyczącą strategii
- Część III Przyspieszenie
 - Silniki start!
 - 9 Partia
 - Niewielkie partie a przedsiębiorczość
 - Niewielkie partie w IMVU
 - Wdrażanie ciągle w innych branżach niż branża programistyczna
 - Małe partie w praktyce
 - Małe partie w szkolnictwie
 - Spirala śmierci dużych partii
 - Nie pchaj ciągnij
 - Hipotezy i techniki pull w branży czystych technologii
 - 10 Wzrost
 - Skąd się bierze wzrost?
 - Trzy motory wzrostu
 - Chwytny motor wzrostu
 - Wirusowy motor wzrostu
 - Płatny motor wzrostu
 - Zastrzeżenie
 - O zestawieniu produktu i rynku decyduje motor wzrostu
 - Kiedy motor przestaje pracować

- 11 Adaptacja
 - Budowanie organizacji adaptującej się
 - Czy można działać zbyt szybko?
 - Pięć razy dlaczego
 - Dokonuj proporcjonalnych inwestycji
 - Automatyczny regulator szybkości
 - Klątwa pięciu winnych
 - Od czego zacząć
 - Spójrzeć (niewygodnej) prawdzie w oczy
 - Zaczynj powoli i skoncentruj się na konkretach
 - Wyznacz mistrza procesu "Pięć razy dlaczego"
 - "Pięć razy dlaczego" w praktyce
 - Nie upychaj wszystkich zaległości w ramach procesu "Pięć razy dlaczego"
 - Przejście na mniejsze partie
 - Rok pierwszy osiągnąć porażkę
 - Rok drugi pamięć mięśniowa
 - Rok trzeci eksplozja
- 12 Innowacyjność
 - Jak pielęgnować przełomowe innowacje
 - Rzadkie, lecz stabilne zasoby
 - Samodzielność i niezależność w pracach rozwojowych
 - Osobisty interes w wynikach prac
 - Tworzenie platformy umożliwiającej prowadzenie eksperymentów
 - Ochrona spółki matki
 - Racjonalne obawy
 - Zagrożenia związane z ukrywaniem innowacji
 - Budowa piaskownicy innowacyjności
 - Odpowiedzialność zespołów wewnętrznych
 - Zarządzanie portfelowe
 - Przedsiębiorca to stanowisko
 - Wchodzenie w status quo
- 13 Epilog nie marnuj
 - Organizacyjne supermoce
 - Przede wszystkim system zagrożenia
 - Pseudonauka związana z rozwojem produktu
 - Nowy program badawczy
 - Długoterminowa Giełda Papierów Wartościowych
 - Podsumowanie

- 14 Dołącz do nas
 - Spotkania członków ruchu Lean Startup
 - Lean Startup wiki
 - Lean Startup Circle
 - Konferencja Startup Lessons Learned
 - Lektura obowiązkowa
 - Lektura dodatkowa
- Pełna przejrzystość
- Podziękowania